

**STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)**

DIVISI CUSTOMER CARE

No. Dok.

Tgl. Dibuat

22-April-2025

Tgl. Efektif

Revisi

Tgl. Revisi

SOP Penanganan Complain & Retensi Pelanggan

Halaman

1 of 4

1. TUJUAN

Memberikan panduan kepada tim dalam menangani keluhan pelanggan secara cepat, tepat, dan profesional serta menjaga loyalitas pelanggan melalui program retensi dan pelayanan pasca-komplain..

2. RUANG LINGKUP

SOP ini berlaku untuk seluruh Service Advisor yang bertugas.

3. PERALATAN & BAHAN

1. WhatsApp Business
2. Gawai
3. Telepon langsung

4. PROSEDUR KERJA

NO	URAIAN PROSEDUR
4.1	<p>Penerimaan Komplain</p> <p>4.1.1 Dengarkan keluhan dengan sabar dan empati, tanpa menyela..</p> <p>4.1.2 Berikan respon maksimal 5 menit selama jam operasional.</p> <p>4.1.3 Catat detail keluhan:</p> <ul style="list-style-type: none">- Nama Pelanggan- Plat- Jenis kendaraan- Tanggal dan layanan terkait- Kronologi masalah- Bukti pendukung <p>4.1.4 Ucapkan terima kasih atas masukannya, dan sampaikan bahwa keluhan akan segera ditindaklanjuti.</p>
4.2	<p>Tindakan Penyelesaian</p> <p>4.2.1 Koordinasikan dengan teknisi/tim terkait untuk analisis masalah maksimal 1x24 jam.</p> <p>4.2.2 Tawarkan solusi sesuai jenis keluhan.</p> <ul style="list-style-type: none">- Perbaikan ulang- Refund sebagian/penuh- Penggantian sparepart <p>4.2.3 Sampaikan solusi kepada pelanggan dengan bahasa sopan & transparan.</p> <p>4.2.4 Lakukan perbaikan atau kompensasi sesuai kesepakatan.</p>



STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)

DIVISI CUSTOMER CARE

No. Dok.

Tgl. Dibuat

22-April-2025

Tgl. Efektif

Revisi

Tgl. Revisi

SOP Penanganan Complain & Retensi Pelanggan

Halaman

2 of 4

<p>4.3 Follow-UP Pasca komplain</p> <ul style="list-style-type: none"> 4.3.1 Hubungi pelanggan H+1 setelah solusi diberikan. 4.3.2 Tanyakan apakah ada keluhan lanjutan, dan minta izin untuk mengirimkan voucher/bonus (jika berlaku). 4.3.3 Jika pelanggan tidak bisa, catat sebagai pending untuk follow-up.
<p>4.4 Program Retensi</p> <ul style="list-style-type: none"> 4.4.1. Voucher khusus: diskon layanan berikutnya, cuci gratis, atau upgrade layanan. 4.4.2. Free check-up: pengecekan ringan gratis dalam 1 bulan setelah komplain. 4.4.3. Prioritas antrian: pelanggan pernah komplain dapat fast track saat booking ulang. 4.4.4. Testimoni retensi: jika pelanggan puas kembali, minta izin untuk memposting testimoni mereka sebagai bukti perbaikan layanan.

5. FLOW CHART

- 5.1 Tanggap awal keluhan: Maksimal 15 menit.
- 5.2 Penanganan keluhan ringan: Maksimal 1x24 jam.
- 5.3 Penanganan keluhan berat: Maksimal 3x24 jam.
- 5.4 Follow-up retensi: Maksimal H+2 setelah penyelesaian komplain.

6. KESELAMATAN & KUALITAS

- 6.1 Selalu bersikap tenang dan profesional.
- 6.2 Hindari perdebatan dengan pelanggan.
- 6.3 Jaga privasi dan kerahasiaan data pelanggan.

7. PELANGGARAN & SANKSI

Pelanggaran terhadap SOP ini meliputi:

- 7.1. Tidak menanggapi komplain.
- 7.2. Penanganan lambat tanpa koordinasi.
- 7.3. Bersikap tidak sopan kepada pelanggan.

Sanksi yang diberikan:

- 7.4. Teguran lisan/tertulis.
- 7.5. Evaluasi kinerja.
- 7.6. Pengantian rugi.

**STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)**

DIVISI CUSTOMER CARE

SOP Penanganan Complain & Retensi Pelanggan

No. Dok.	
Tgl. Dibuat	22-April-2025
Tgl. Efektif	
Revisi	
Tgl. Revisi	
SOP Penanganan Complain & Retensi Pelanggan	Halaman
	3 of 4

8. LANGKAH KERJA STANDAR

1. Penerimaan komplain
 - Sambut pelanggan dengan tenang dan profesional.
 - Dengarkan keluhan pelanggan tanpa menyela.
 - Catat detail keluhan dan data kendaraan.
 - Sampaikan permintaan maaf atas ketidaknyamanan.
 - Pastikan pemahaman yang jelas terhadap isi keluhan.

2. Koordinasi & investigas
 - Koordinasikan dengan teknisi/pihak terkait.
 - Identifikasi penyebab masalah.
 - Tentukan solusi yang tepat.
 - Estimasikan waktu penyelesaian.
 - Informasikan solusi dan waktu estimasi kepada pelanggan.

3. Tindakan penanganan
 - Lakukan perbaikan atau tindakan korektif sesuai hasil investigasi.
 - Pastikan penggerjaan diselesaikan sesuai standar.
 - Periksa kembali hasil akhir oleh QC (jika perlu).
 - Serahkan kendaraan kembali kepada pelanggan.
 - Pastikan pelanggan puas dengan hasil penyelesaian.

4. Follow-up & retensi
 - Hubungi pelanggan dalam H+2 setelah penyelesaian.
 - Tanyakan pengalaman dan kepuasan atas penyelesaian keluhan.
 - Tawarkan diskon atau bonus layanan untuk kunjungan berikutnya.
 - Catat umpan balik pelanggan dan masukkan ke daftar retensi.



GEMA SEHAT INDONESIA

STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)
DIVISI CUSTOMER CARE

No. Dok.	
Tgl. Dibuat	22-April-2025
Tgl. Efektif	
Revisi	
Tgl. Revisi	
SOP Penanganan Complain & Retensi Pelanggan	Halaman
	4 of 4

9. FORM CHECKLIST

No	Item Pemeriksaan	Selesai	Catatan
1	Menerima dan mencatat keluhan pelanggan	<input type="checkbox"/>	
2	Klarifikasi dan konfirmasi isi keluhan	<input type="checkbox"/>	
3	Koordinasi investigasi dengan teknisi	<input type="checkbox"/>	
4	Penentuan dan penyampaian solusi	<input type="checkbox"/>	
5	Eksekusi perbaikan/pemberian kompensasi	<input type="checkbox"/>	
6	Follow-up H+2 pasca penyelesaian	<input type="checkbox"/>	
7	Penawaran retensi (promo, layanan, dsb)	<input type="checkbox"/>	

Catatan khusus:

Nama Operator:.....

Tanggal Penggerjaan:.....

Plat Nomor Kendaraan:.....

Catatan:

Standart Operasional Prosedure (SOP) ini akan dievaluasi per periode 6 bulan.

Medan,2025

Dibuat oleh :	Diperiksa Oleh:	Ditinjau & Disetujui oleh :
Organizational Development	Human Capital Manager	Komite Manajemen